

# 競争を生き抜く代理店

努力と勇気でチャンスをつかむ

代表 那須 顯一

TEL06-6282-6488(代)  
http://www.j-thinktank.com/

## オンデマンド型損保商品 フィンテックと損保で取り組み

快晴の日が多く、梅雨の... 本番な感じがしない大阪... すが、今日(7月4日)は台風が近づいているよ... 急に激しく雨が降... り風も強く落ち着かない... 天気です。

大手損保を中心に損保... 業界が過去最高の利益を... 出したという報道を見聞... きながら、

### 銀行の主要業務がAIに代わる？

フィンテックで業界も便利に

『保険会社が我々代理... 店にも株主同様に、その... チャネルごとで利益配当... のような形が取れるよう... になるというなあ』

以前読んだ内容によると... テック技術で簡単に済む... という事態が起こること... になります。決済のやり取... りのすべてをフィンテック... ク企業が抱え込めば、銀... 行はおカネの流れの外に... 置かれ、銀行はただ現物... のおカネを預ける金庫と... いう存在になる可能性が... あります。他金融機関も数少... ない融資先をフィンテック... ク企業に奪われていく可... 能性があるという内容で... した。

【※1】オンデマンドとは... ユーザーの要求があった... 際に、その要求に応じてサ... ビスを提供することをい... う。クラウドを通じてユ... ーザーのリクエストに応... じて、テキストや画像など... のコンテンツを配信してい... るインターネット上の多く... のデータ配信は、オンデマ... ンド方式となる。

【※2】フィンテックとは... IT技術を使った新たな... 金融サービス「FinTech」。

私には毎回、自店の現状... 情報もこの会議で発表す... るようにしています。火... 災保険の改訂や貯蓄性の... 商品が今後どうなるか？

「また大阪の本社にも... マネージャーさんは... 場を活用して各お店の季... 節ごとの発信を積極的に... 企画していくこともこの... 会議の醍醐味です。」

「お客様が最後に... 笑顔になって... ほっとされる... 今回、うれしかったの... は身近で一緒に働いてる... テナントさんが相談した... いと思ってくれたこと... だ。この場で働きたいと... ヤーさんも女性も保険の... ことがよくわからないけ... ど必要だと感じておられ... たので私はまず自己紹... 介、会社案内、保険ショ...

保険、あいおいニッセイ... 同和損害保険の3社。三... 井物産インシュアランス... が保険代理店業務を行い... で、加入前に壊れていな... 8月末をめどにサービス... を開始する予定とのこと... 内容は生活家電が24時... 間19時から、デジタル家... 電が24時間39円から加入... でき、加入期間中に壊れ... た場合、修理に掛かる料... 金を保険会社から支払わ... れ(自然故障、破汚損、... 水濡れが対象で、紛失・... 盗難は近日対応予定)、... サービスは、専用のスマ... ホアプリを通じて提供さ... れ、保険加入も保険請求... もアプリ上の操作で完了... する。加入時には、スマ... 驚きです。

その遠くない将来に我... 々は代理店として、また... 一企業の代表、役員とし... て何をすべきなのか。... また、どんな事業展開を... しておくべきなのか。

「わかったです。すぐ受... けに行ってください。結... 果が問題なしで結果表を... 持ってきたらいいです... ね？」

「わかったです。すぐ受... けに行ってください。結... 果が問題なしで結果表を... 持ってきたらいいです... ね？」

「わかったです。すぐ受... けに行ってください。結... 果が問題なしで結果表を... 持ってきたらいいです... ね？」

保険ショップの現場から... 西田 理恵 83

# オンデマンド型損保商品とフィンテック

## 身近で一緒に働く人からの相談

この結果は、安倍首相... をはじめ自民党議員の相... 次ぐ、疑惑、失言、暴言... などで都民からの信用が... 落ちたことが原因と言わ... れていますし、実際安倍... 首相の街頭演説では『や... める』『帰れ』コールが... 取り上げられていました

【※1】損害保険商品「W... arantee No... w(ワランティノウ)を... ITベンチャーの株式会... 社Warranty(大... 阪)が、

【※2】フィンテックとは... IT技術を使った新たな... 金融サービス「FinTech」。

私には毎回、自店の現状... 情報もこの会議で発表す... るようにしています。火... 災保険の改訂や貯蓄性の... 商品が今後どうなるか？

「また大阪の本社にも... マネージャーさんは... 場を活用して各お店の季... 節ごとの発信を積極的に... 企画していくこともこの... 会議の醍醐味です。」

「お客様が最後に... 笑顔になって... ほっとされる... 今回、うれしかったの... は身近で一緒に働いてる... テナントさんが相談した... いと思ってくれたこと... だ。この場で働きたいと... ヤーさんも女性も保険の... ことがよくわからないけ... ど必要だと感じておられ... たので私はまず自己紹... 介、会社案内、保険ショ...